

Accountmanager huisartsen

Ben jij een gedreven netwerker met een neus voor kansen?

Haal jij energie uit het binnenhalen van nieuwe klanten en weet je precies hoe je relaties opbouwt én behoudt? Dan zijn wij op zoek naar jou!

Wat ga je doen?

Als Accountmanager Huisartsen met acquisitiefocus ben jij het gezicht van Star-shl richting huisartsenpraktijken in jouw regio. Je gaat actief op zoek naar nieuwe businesskansen, bouwt relaties op met prospects en weet deze om te zetten in langdurige partnerships. Hierbij onderhoudt nauw contact met huisartsen, praktijkmanagers en zorggroepen. Je begrijpt waar huisartsen in de dagelijkse praktijk tegenaan lopen en weet hun behoeften te vertalen naar passende diagnostische dienstverlening.

In deze rol combineer je commerciële slagkracht en relatiemanagement met advies en coördinatie. Je benadert prospects proactief en genereert new business, terwijl je tegelijkertijd bestaande klantrelaties onderhoudt en verder uitbouwt. Je volgt ontwikkelingen in de eerstelijnszorg op de voet en weet kansen in de markt om te zetten in concrete voorstellen. Of het nu gaat om het implementeren van een nieuwe dienst, het begeleiden van een overstap of het afstemmen van bestaande afspraken: jij zorgt voor een soepele samenwerking tussen de klant en de interne organisatie.

Je stelt offertes op en voert doelgerichte verkoopgesprekken, waarbij je goed inspeelt op de behoeften van huisartsenpraktijken. Door marktontwikkelingen en commerciële kansen tijdig te signaleren, draag je actief bij aan de groei van Star-shl. Daarbij werk je nauw samen met collega's van onder andere laboratorium, ICT en logistiek om de klantverwachtingen te overtreffen. Zo zorg jij ervoor dat huisartsen Star-shl ervaren als een betrouwbare en proactieve partner in medische diagnostiek.

Wanneer is dit iets voor jou?

Deze functie past perfect bij jou als je:

- HBO werk- en denkniveau hebt, bij voorkeur in een commerciële of zorg gerelateerde richting.
- Ervaring hebt met accountmanagement, relatiemanagement of sales, bij voorkeur in of richting de zorgsector.
- Affiniteit hebt met de huisartsenzorg en snapt hoe de zorgpraktijk werkt.
- Communicatief sterk bent, goed kunt luisteren én overtuigen.
- Graag zelfstandig werkt, maar ook energie haalt uit samenwerken met interne teams.
- Proactief kansen signaleert en denkt in oplossingen.
- In het bezit bent van rijbewijs B en flexibel inzetbaar bent in de regio.

Wat staat er tegenover?

Bij Star-shl krijg je veel ruimte om zelfstandig te werken en je rol vorm te geven. Daarnaast bieden wij jou:

- Een afwisselende baan met maatschappelijke impact binnen een innovatieve zorgorganisatie.
- Een team met gedreven collega's en korte lijnen.
- Een arbeidsovereenkomst voor 32 tot 36 uur per week.
- Een marktconform salaris volgens cao Ziekenhuizen.
- Goede secundaire arbeidsvoorwaarden, laptop, telefoon, pensioenregeling en opleidingsmogelijkheden.

Lees [hier](#) meer over onze arbeidsvoorwaarden.

Enthousiast geworden na het lezen van deze vacature dan zien we jouw sollicitatie graag tegemoet. Solliciteren is zo gebeurd en doe je via de sollicitatieknop. Hopelijk tot binnenkort!

Voor vragen kun je contact opnemen met de contactpersoon die vermeld staat bij 'Vragen over de vacature?'.

Eerst sfeer proeven voordat je solliciteert kan ook. Bekijk dan vooral [onze agenda](#) voor de 'ontmoet ons' - momenten. Een laagdrempelige manier om vrijblijvend kennis te maken met onze [organisatie](#) en de [collega's](#) die bij ons werkzaam zijn.