

Adviseur zorgverkoop

Wat ga je doen?

Star-shl is marktleider in medische- en laboratoriumdiagnostiek en een koploper in innovatie binnen de zorg. Wij hebben alles onder één dak en werken nauw samen met meer dan 2.500 aanvragers in de eerstelijnszorg en vrijwel alle ziekenhuizen in de regio. Met 16 diagnostische centra en bijna 250 bloedafnamelocaties zijn we altijd dichtbij. We voeren beeldvormend en functieonderzoek uit, zoals röntgenfoto's, echo's en hart- en longfunctietests. We ondersteunen de eerstelijnszorg met praktijkondersteuning. Onze trombosedienst begeleidt jaarlijks circa 20.000 patiënten bij het gebruik van antistollingsmiddelen.

Om dit te blijven realiseren, zijn we op zoek naar een adviseur die de unieke positie van Star-shl in de markt weet te versterken.

In deze veelzijdige functie van adviseur zorgverkoop ben je zowel strateeg als verbinder. Je zet de unieke en onderscheidende positie van Star-shl overtuigend en concreet neer bij zorgverzekeraars, met veel aandacht voor strategische samenwerkingen en onze maatschappelijke rol. Je voert gesprekken met zorgverzekeraars, sluit contracten af en vertaalt marktontwikkelingen naar kansen. Je werkt nauw samen met verschillende afdelingen binnen Star-shl. We zoeken iemand die initiatief toont, zelfstandig kan werken en stevig in zijn of haar schoenen staat. Dit doe je samen met een ervaren adviseur Zorgverkoop.

Kortom jij:

- Bent hét aanspreekpunt van Star-shl voor zorgverzekeraars en bouwt aan **strategische samenwerkingen** met oog voor maatschappelijke impact.
- Positioneert Star-shl overtuigend en vertaalt **marktontwikkelingen, wet- en regelgeving en inkoopbeleid** naar strategische en commerciële kansen.
- Voert **contractonderhandelingen** en maakt afspraken over dienstverlening, prijzen en volumes.
- Stelt **offertes en aanbestedingen** op en zorgt voor passende overeenkomsten.
- Maakt **markt- en bekostigingsanalyses**, draagt bij aan rapportages en denkt actief mee over portfolio-ontwikkeling en nieuwe bekostigingsvormen.
- Adviseert over **wet- en regelgeving en het inkoopbeleid van zorgverzekeraars** en vertaalt dit naar concrete adviezen voor de organisatie.

Wanneer is dit iets voor jou?

Je bent ondernemend en resultaatgericht en combineert dit met een sterke maatschappelijke betrokkenheid. Je neemt initiatief, bent leergierig en vindt het leuk om jezelf en je vak verder te ontwikkelen. Je werkt zelfstandig binnen duidelijke kaders en weet gemakkelijk te schakelen tussen verschillende niveaus en belangen. Dankzij je sterke sociale en communicatieve vaardigheden leg je makkelijk contact met belangrijke stakeholders, zowel binnen als buiten de organisatie. Je bent een overtuigende onderhandelaar, een professionele netwerker en weet relaties op een prettige manier op te bouwen en te onderhouden. Daarnaast beschik je over een sterk analytisch vermogen en goed cijfermatig inzicht. Je kunt complexe onderhandelingsvraagstukken doorgronden en vertaalt markt- en bedrijfsinformatie naar heldere analyses en adviezen.

Daarnaast vragen wij het volgende van je:

- Je hebt hbo+/wo werk- en denkniveau, bijvoorbeeld in bedrijfskunde, gezondheidswetenschappen of commerciële economie.
- Je hebt minimaal twee jaar ervaring met zorgcontractering, onderhandelen of accountmanagement, bij voorkeur binnen de zorgsector.
- Je hebt gedegen kennis van het Nederlandse zorgstelsel en het zorgveld.
- Bereidheid om te werken op onze locaties in Etten-Leur en Rotterdam.

Wat staat er tegenover?

- Werken bij een organisatie met maatschappelijke impact. Lees hier meer over Star-shl.
- Een contract voor 24 tot 32 uur per week
- Inschaling conform CAO Ziekenhuizen in FWG 60 (€ 4246 - € 6220 op basis van 36 uur per week).
- Werken op kantoor in Etten-Leur en Rotterdam en met de mogelijkheid om thuis te werken
- Ruimte voor persoonlijke en professionele ontwikkeling via opleidingen en trainingen.

Lees hier meer over onze arbeidsvoorwaarden.

Enthousiast geworden na het lezen van deze vacature dan zien we jouw sollicitatie graag tegemoet. Solliciteren is zo gebeurd en doe je via de sollicitatieknop. Hopelijk tot binnenkort!

We hebben er vertrouwen in dat we zelf de juiste match zullen vinden. Acquisitie wordt dan ook niet op prijs gesteld.

Voor vragen kun je contact opnemen met de contactpersoon die vermeld staat bij 'Vragen over de vacature?'. Bekijk ook onze FAQ voor antwoord op de meest gestelde vragen.

Eerst sfeer proeven voordat je solliciteert kan ook. Bekijk dan vooral onze agenda voor de 'ontmoet ons' - momenten. Een laagdrempelige manier om vrijblijvend kennis te maken met onze organisatie en de collega's die bij ons werkzaam zijn.