

Accountmanager zakelijke dienstverlening

Wat ga je doen?

Binnen de afdeling Accountmanagement & Marketing werken de collega's aan het netwerk van onze klanten en de bekendheid van onze producten en diensten. De afdeling bestaat uit 12 collega accountmanagers voor de huisartsen en verloskundigen, 4 collega accountmanagers voor de zakelijke dienstverlening, 7 collega's binnendienst en 4 collega's marketing en communicatie. De core business van onze accountmanagers zakelijk is het vergroten en onderhouden van een B2B klantennetwerk met zorginstellingen (onder andere GGD's, GGZ en VVT instellingen). Je onderhoudt je eigen klantportefeuille en daarnaast heb je een sterke focus voor acquisitie. Je bent een verbinder en bouwt een sterk netwerk op binnen het klantsegment zakelijk. Aanbestedingen waarbij je als regisseur van een Bid team offerte trajecten begeleidt zijn jou niet onbekend. Je wordt hierbij ondersteund door de collega's van de binnendienst en je ontvangt leiding van Michael Klein (Manager Accountmanagement & Marketing).

Wanneer is dit iets voor jou?

- **Je bent ondernemend.** Je begrijpt klantbehoeften en snapt welke marktontwikkelingen van toegevoegde waarde zijn.
- **Samenwerken zit in je natuur.** Jij weet wie jouw stakeholders zijn en hoe jij de dienstverlening bij onze klanten kunt optimaliseren door gebruik te maken van jouw netwerk. Intern weet je de juiste mensen tijdig in te schakelen en informatie te delen zodat je er samen een succes van kunt maken en effectief samen kunt werken binnen multidisciplinaire teams.
- **Netwerken gaat jou makkelijk af.** Je bouwt makkelijk nieuwe relaties op en onderhoudt deze door zichtbaar te zijn en regelmatig contact te hebben. Je bent communicatief sterk, legt makkelijk contact en kunt makkelijk schakelen in gedrag.
- **Je bent een denker én een doener.** Je hebt niet alleen goede ideeën, maar kunt deze ook omzetten in praktijkgerichte oplossingen
- **Je bent bedrijfskundig sterk onderlegd.** Een collega die ervaring heeft in het opstellen van business cases, het uitvoeren van bijbehorende marktanalyses en deze om kan zetten in concrete plannen.

Wat staat er tegenover?

- Een centrale rol in een innovatieve en dynamische organisatie met een missie om de gezondheidszorg te verbeteren.
- Een organisatie die eigenaarschap stimuleert en je alle kansen biedt om jezelf professioneel te ontwikkelen.
- Een cultuur waarin samenwerken en flexibiliteit goed gecombineerd worden.
- Een fijn team aan collega's met een gezond arbeidsethos, respect hebben voor elkaar en humor een belangrijk onderdeel van hun werk vinden.
- Inschaling in FWG 60 (Cao Ziekenhuizen), aangevuld met 8,33% vakantiegeld en een eindejaarsuitkering van 8,33%.

Lees [hier](#) meer over onze arbeidsvoorwaarden.

Enthousiast geworden na het lezen van deze vacature dan zien we jouw sollicitatie graag tegemoet. Solliciteren is zo gebeurd en doe je via de sollicitatieknop. Hopelijk tot binnenkort! Voor vragen kun je contact opnemen met de contactpersoon die vermeld staat bij 'Vragen over de vacature?'.

Eerst sfeer proeven voordat je solliciteert kan ook. Bekijk dan vooral [onze agenda](#) voor de 'ontmoet ons' - momenten. Een laagdrempelige manier om vrijblijvend kennis te maken met onze [organisatie](#) en de [collega's](#) die bij ons werkzaam zijn.